

戦後の池袋駅周辺は、米軍朝霞駐屯地から運ばれてくる闇物資が集まり、現在の池袋西口公園のある一画を中心として闇市へと発展した。闇市は1962年（昭和37年）、豊島区が行政措置として一掃するまで続いた。口サ会館は1968年、福住ビルに隣接する池袋大久保医院ビルは1972年の完成である。

「素材」と「仲間」に こだわり続けた46年

取材・文／岡田卓



酒庵「ウタリ」店主
井口和夫さん

「仲間」が集うような店を

酒庵「ウタリ」は、いまから半世紀以上前の1960年（昭和35年）、現店主である井口和夫さんの母上・利子さんが、北海道札幌から単身上京して西池袋の地を開いた。現在入居している福住ビルが建設される前で、同じ敷地内に建つ木造2階建の1階を借りての出店であった。

当時の池袋駅西口から北口にかけては、まだ闇市の名残¹が色濃く、治安こそ悪かったものの、大きな繁華街が形成されて

いた。とはいえばビルの姿はほとんどみられず、東武東上線池袋駅（西口）に東武百貨店がオープンするのは、「ウタリ」開店の2年後のことである。

店頭には現在と同様、墨字で「ウタリ」と書かれた和紙行燈と暖簾が掲げられる。店名は利子さんが考えたもので、アイヌ語で「仲間」「友だち」を意味する。北海道にある民家のような落ち着いた空間の中で、誰もが分け隔てなく、笑顔で酒を飲み交わすことができる場所——この名前に込

められた思いこそが、酒場としての理想的な姿を明確に示している。

店に入ると、10名ほどがゆつたりと座れる奥行90cmほどはあるし字の立派な一枚板のカウンター。その中央に年季の入った炉（囲炉裏）が構え、奥に調理する小さなスベースがある。カウンターの左端には、いつも季節の花々が飾られる。また、手づくり硝子工房の老舗・北一硝子（小樽）で購入したガラス玉照明をはじめ、アイヌの民族衣装をあしらった版画、鮭をモチーフと

西池袋の界隈は当時、「怖い場所」というイメージが強く、サラリーマンを寄せ付けないような街だった。そのなかで「ウタリ」のお客様は、立教大学の教授など教育関係者や出版関係者のほか、池袋という土地柄もあって漫画家²も少なくからずおり、個性的な人たちが常連客となっていました



名店での厳しい修業を経て

のちに2代目店主となる井口和夫さんは、1948年（昭和23年）9月、北海道札幌や旭川などでは珍しくなかつたものの、東京ではまだほとんどみられなかつた。流通がいまのように発達していない時代にあつて、「北海道の新鮮な魚介類」を出店も少なかつた。とにかく質の良い「本物」を味わつてもらいたい——この姿勢は当初より現在に至るまで「ウタリ」に貫かれている姿勢で、素材の質には徹底してこだわつた。

おらず、新鮮な魚介類や旬の野菜を炭火でじっくりと焼いて提供するメニューがメインであった。囲炉裏酒場というスタイルは、札幌や旭川などでは珍しくなかつたもので、3人兄弟の末っ子として生まれ、地元の中学校を卒業して高校入学の時に上京する。さらに高校卒業後、日本料理の修業へ出る。

「子どもの頃から料理を作ることは嫌いじゃあなかつたからね。12歳の時におふくろが上京したこともあり、家族のために料理を作る機会は少なくなかつたけど、2人の兄貴たちよりも料理はずつと上手かつたよ」

静岡県伊豆市で「師」と呼べる親方と出会い、湯ヶ島温泉にあつた「落合楼」³という老舗高級ホテルで修業を積むことになる。落合楼では、料理の素材は親方の指定のもと、すべて東京で一括するかたちで仕入れられ、築地から10時頃着のトラックで運ばれた。300人ほどの宿泊客に朝食を提供したのち、届いた食材の仕込みが始まる。13時から2時間ほどの休憩をはさみ、夜の食事の準備に追われる。井口さんは厳しい毎日のなかで、仕込みと鍋を洗う日々が1年以上続いたという。

当時の料理の世界はまだまだ前近代的な「店を繼ぐ考えはそれまでなかつた。だけど、この時初めて手伝つてみたいと思つた」と、當時の料理の世界はまだまだ前近代的な



a

当時の料理の世界はまだまだ前近代的な

「店を繼ぐ考えはそれまでなかつた。だけど、この時初めて手伝つてみたいと思つた」と、當時の料理の世界はまだまだ前近代的な

たんだよね」

そして、強い慰留を受けながらも、「ウタリ」へ移る決断をすることになる。井口さんが24歳の時のことだった。

「ウタリ」では、修業時代に身につけた調理の技はあえて封印したという。素材の良さをできるだけ活かすため、あまり加工しないことに気をつけたからである。とはいえ、修業を積んだプロの板前が店に入った結果、メニューは格段に広がった。刺身や鍋料理のほか、炭火焼きにも黒毛和牛串焼きや徳島阿波尾鶏焼鳥などが新たに加わった。



b

1979年11月には福住ビルが竣工し、同ビル2階（現在地）へと移転する。新しい店はほぼ最初の店と同じかたちとしたが、店の隣に新設された「ウタリ専用室」（トイレ）が大きな変化であった。

「女性のお客様が多かったこともあって、あからさまにトイレに行くことがわからなかつた。

1980年には、井口さんと3人で店を切り盛りすることになる。そして約半年後、利

さんには現役を引退する。まだ60歳という若さであった。

「おふくろはわれわれ夫婦を気づかって、そもそもバトンタッチしたほうがいいと思つたんだろうね。店が狭いので、3人で店に立つたのは短いあいだだった」

「同じものでも産地によって、また時期や年によつてまったく違う。だから、機械的にこの産地ならOKつていうんじや駄目。その時にいちばん良い素材を厳選しないとね。築地で満足なものを仕入れられないものは、産地から直送してもらつている」

店の看板商品である本柳葉魚（ホンシシャモ）⁴について、とりわけこだわりが強い（写真e）。

「『日本一』を謳つているだけに変なものは仕入れられないからなあ。きょう良いものが入つても、明日も入る保証はない。お客様の期待が大きいだけに、『日本一』の看板は譲れないね。目に叶うものが手に入らなければ、無理して店に出さないよ」

「良い素材さえ出せば、美味しくなる」

「『日本一』を謳つっているだけに変なものは仕入れられないからなあ。きょう良いものが入つても、明日も入る保証はない。お客様の期待が大きいだけに、『日本一』の看板は譲れないね。目に叶うものが手に入らなければ、無理して店に出さないよ」

「『日本一』千住（寿）葱」などは、その代表と言える。



c

「『日本一』千住（寿）葱」などは、その代表と言える。

秋鮭（秋に捕れる鮭）は川に入つたら産ことは、まず何よりも素材であった。自分自身で確かめて仕入れるのは、基本中の基本である。このため、毎朝5時に起きて築地市場へ通う毎日が続く。

「同じものでも産地によつて、また時期や年によつてまったく違う。だから、機械的にこの産地ならOKつていうんじや駄目。その時にいちばん良い素材を厳選しないとね。築地で満足なものを仕入れられないものは、産地から直送してもらつている」

店の看板商品である本柳葉魚（ホンシシャモ）⁴について、とりわけこだわりが強い（写真e）。

「『日本一』を謳つているだけに変なものは仕入れられないからなあ。きょう良いものが入つても、明日も入る保証はない。お客様の期待が大きいだけに、『日本一』の看板は譲れないね。目に叶うものが手に入らなければ、無理して店に出さないよ」

「良い素材さえ出せば、美味しくなる」

「『日本一』千住（寿）葱」などは、その代表と言える。

秋鮭（秋に捕れる鮭）は川に入つたら産ことは、まず何よりも素材であった。自分自身で確かめて仕入れるのは、基本中の基本である。このため、毎朝5時に起きて築地市場へ通う毎日が続く。

「同じものでも産地によつて、また時期や年によつてまったく違う。だから、機械的にこの産地ならOKつていうんじや駄目。その時にいちばん良い素材を厳選しないとね。築地で満足なものを仕入れられないものは、産地から直送してもらつている」

店の看板商品である本柳葉魚（ホンシシャモ）⁴について、とりわけこだわりが強い（写真e）。

「『日本一』を謳つているだけに変なものは仕入れられないからなあ。きょう良いものが入つても、明日も入る保証はない。お客様の期待が大きいだけに、『日本一』の看板は譲れないね。目に叶うものが手に入らなければ、無理して店に出さないよ」

「良い素材さえ出せば、美味しくなる」

「『日本一』千住（寿）葱」などは、その代表と言える。

秋鮭（秋に捕れる鮭）は川に入つたら産ことは、まず何よりも素材であった。自分自身で確かめて仕入れるのは、基本中の基本である。このため、毎朝5時に起きて築地市場へ通う毎日が続く。

「同じものでも産地によつて、また時期や年によつてまったく違う。だから、機械的にこの産地ならOKつていうんじや駄目。その時にいちばん良い素材を厳選しないとね。築地で満足なものを仕入れられないものは、産地から直送してもらつている」

店の看板商品である本柳葉魚（ホンシシャモ）⁴について、とりわけこだわりが強い（写真e）。

「『日本一』を謳つているだけに変なものは仕入れられないからなあ。きょう良いものが入つても、明日も入る保証はない。お客様の期待が大きいだけに、『日本一』の看板は譲れないね。目に叶うものが手に入らなければ、無理して店に出さないよ」

「カウンターだけなので、たまたま隣りに座ればお客様同志でいろいろとお話をしてくれる。『ウタリ』仲間」という店の理想が実践できたと感じる時だね。常連のお客様が店の良い雰囲気を醸し出してくれているんだ」

一方で、「ウタリ」は、利子さんの代か

ら現在に至るまで、若いお客様に酒場でのマナーなどを教える場でもあった。目

上の者が目下の者を連れて来て、本物の美味しさを教えてあげる。若者たちは店

に通うなかで、酒の飲み方や料理の食べ方を教わって大人の社会人へと成長していった。また、年配の常連客が若いお客様を見て、「ビールを何本か出してやつてくれ」と振る舞う光景も少なからずみられた。そうした何気ないやり取りが積み重なることにより、良き伝統が築かれてきた。

「『ウタリ』で長年やってきて得られた財産は、なんといつても『人』だね。いろいろなお客様と出会い、いろいろな話を交わすことができたよ。毎日店を開けるのが楽しくてね。きょうはどんなお客様が来てくれるかな、と思うとわくわくしていく。久しぶりに顔を見てくれるお客様も嬉しだよなあ。ただねえ、長年やっているとどうしてもお客様が亡くなったりする。これは本当に辛いことだね」

井口さんは3人の娘さんがいるが、後継候補は見当たらない。58年間続く「ウタリ」は、井口さんが“最後の大将”になりそ�である。

「まあ、こればかりは仕方ないからね。

でも、まだまだ身体が続く限りはやり続けたいと思っているよ」
優しいまなざしで前を見据えるその姿は、去年9月に古希を迎えたとは思えないほどエネルギーがあった。



a. 比較的火力の弱い楳の炭で時間をかけてじっくり焼き上げることで、素材を最大限に活かしている。焼くためのスペースはどうしても限られるため、混雑時には注文しても順番待ちとなることも。良い意味での“譲り合いの精神”が求められる。魚やエビは焼き立てを堪能した後、残った骨や頭・尾を再度炭火で炙って出してくれる。手前が黒毛和牛串焼。95歳になる女性常連客が娘さん同伴で定期的に来店されるが、必ず頼むのがこの「黒毛和牛」。柔らかくジューシーな逸品、いつもお一人でほとんど平らげるほどの楽しみになっているという。

b. 胸に白字で「ウタリ」の名が入った濃紺の甚平を着用。腰には「高清水」と書かれた酒蔵特製の前掛け——これがこの店での大将のいで立ちである。

大将の後ろに並ぶのは「一刻者」の陶器壺ボトル。焼酎はずっと「吉四六」の陶器壺ボトルだが、お客様の要望を踏まえて加わった。とくに赤ボトルは、蒸留後に一切割水を加えない贅沢な造りの原酒で、南九州産の赤芋を100%使用。酒場でボトルキープできる店はほとんどない。また、常連客のお一人が薦めるのは「五島灘 紅さつま」。焼酎の旨味を最大限に残すため、濾過をせず手作業で油のすくい取りだけをしたレアな銘柄という。

c. その日のお薦めメニューは黒板に流ちょうな字で書かれる。それ以外は、同じく流ちょうな字で書かれた木札の短冊に。この日は「京都天然岩ガキ」「京都露地なす」など京都ブランドが目についた。秋以降に登場する「じゃがバター」は他店では決して食べられない味。最後に絶品の「焼きおにぎり」と「宍道湖産蜆汁」で締める常連客も少なくない。

DATA	酒庵「ウタリ」
東京都豊島区西池袋1-1-43-17	福住ビル2階
営業時間 17:00 ~ 24:00	日祝休
電話 03-3984-11854	1960年開店の老舗酒庵。
シートカウンター 10席程度。	店名の「ウタリ」はアイヌ語で「仲間」「友だち」の意味。
新鮮な北海道産魚介類・野菜や黒毛和牛・阿波尾鷄などの素材を、圍炉裏でゆっくりと焼き上げる炭火焼きは絶品。名物の「本柳葉魚」は日本一と呼ばれる。	大将・井口和夫さんと女将・井口節枝さんのご夫婦で切り盛りする。ここ数年は女将の出身地である長崎・五島の特産物もメニューを賑わすことが増えている。

